

## bps software – DIE DIGITALEN VORARBEITER

2.100 Kund:innen, 13.000 Anwender:innen, 70 Mitarbeitende, 4 Niederlassungen, 1 Familienunternehmen: bps software

Innovation gehört zu unserer Unternehmens-DNA. Vor 25 Jahren starteten wir damit, Software-Lösungen für mittelständische Bauunternehmen zu entwickeln. Dies tun wir auch heute noch, und zwar leidenschaftlicher denn je.

Unser Antrieb damals wie heute ist, die Baubranche nach vorne zu bringen und digital zu „revolutionieren“. In der Digitalisierung sehen wir insbesondere für mittelständische Unternehmen DIE Chance sich zu entlasten, leichter, effektiver und damit handlungsfähiger zu werden. Von hier aus kann die ganze Branche an Auftrieb und Image gewinnen. Das ist der Spirit, aus dem heraus wir entwickeln.

### **Wir denken vor, wo andere noch nachdenken. Bist du auch Vordenker?**

Dann nichts wie raus mit deiner Bewerbung als

## Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)

Vollzeit, unbefristet

**Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams in Südwestdeutschland (Karlsruhe, Pforzheim, Stuttgart, Heilbronn, Ulm) suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte Persönlichkeit.** In deiner Funktion als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst bist du für die Präsentation, Beratung und den Verkauf unserer Softwarelösungen zuständig. Zudem arbeitest du an der stetigen Steigerung der Kundenzufriedenheit und -bindung.

Deshalb suchen wir genau dich! Eine Persönlichkeit mit Leidenschaft für die IT und den Bau.

Sei dabei, wenn wir gemeinsam die Digitalisierung in einer der spannendsten und stärksten Branchen vorantreiben.

Wusstest du, dass unsere Softwarelösung BPS Bau zu den fünf am weitesten verbreiteten Branchenlösungen in Deutschland gehört? Jeden Tag arbeiten mehr als 2.000 Kunden mit 12.000 Anwendern mit unseren Softwarelösungen.

## Deine Aufgaben

Zu deinen Hauptaufgaben gehören die systematische Ermittlung und Erschließung von Neukunden sowie die Pflege und der Ausbau unserer Bestandskunden im definierten Vertriebsgebiet.

Weitere Aspekte deiner Arbeit sind neben der Präsentation unserer Softwarelösungen beim Kunden und der bedarfs- und lösungsbezogenen Beratung ebenfalls die Angebotserstellung sowie die Vorbereitung und Führung von Vertragsverhandlungen.

Darüber hinaus bist du für die Vor- und Nachbereitung von Kundenbesuchen zuständig.

Zudem beobachtest du die Marktentwicklung und wertest diese aus.

Gegebenenfalls unterstützt du die Anwendungsberatung bei der Durchführung von Softwareinstallationen und Schulungen beim Kunden vor Ort.

## Deine Qualifikationen:

Du verfügst über eine solide kaufmännische Ausbildung, ein Studium der Wirtschaftswissenschaften, des Bauingenieurs- oder Vertriebsingenieurwesens oder eine vergleichbare Qualifikation.

Dabei bringst du nicht nur Leidenschaft für den Bau und die IT mit, sondern idealerweise auch erste Erfahrungen im Vertrieb von komplexen Softwarelösungen. Zudem verfügst du über Erfahrungen in den Bereichen Finanzbuchhaltung und/oder Baulohnbuchhaltung.

Du sprichst die Sprache der Kunden, erkennst Ihre Bedürfnisse und berätst lösungsorientiert und auf Augenhöhe.

Du verfügst über eine ausgeprägte Kontaktfreude und Kommunikationsstärke und punktest mit einer starken Überzeugungs- und Abschlussfähigkeit.

Du bist gerne unterwegs und zeigst eine hohe Reisebereitschaft innerhalb Südwestdeutschlands (PLZ 6 und 7).

## Wir bieten:

- ein wachsendes, innovatives und agiles Familienunternehmen mit starker Zukunftsperspektive
- ein leistungsgerechtes und attraktives Gehalt
- eine systematische, fachliche und individuelle Einarbeitung am Stammsitz und bei den Kunden vor Ort
- abwechslungsreiche Arbeit mit und an den aktuellsten Technologien
- ein kompetentes Backoffice
- einen Dienstwagen für die Reisetätigkeiten und zur privaten Nutzung

- auf dich abgestimmte Weiterbildungsmöglichkeiten
- exklusive Zusatzleistungen, wie z.B. eine betriebliche Altersvorsorge zu interessanten Konditionen, JobRad, eine Fitnesscard, kostenlose Getränke- und Mittagsversorgung sowie täglich frisches Obst

### Interessiert? Sprechen wir miteinander!

Wir freuen uns auf deine Bewerbung per e-Mail an Barbara Wittmann-Belau:

#### **bps software GmbH & Co. KG**

Ignatz-Wiemeler-Straße 22

49477 Ibbenbüren

Tel. 05451 59333

[bewerbung@bps-software.de](mailto:bewerbung@bps-software.de)

[www.bps-software.de](http://www.bps-software.de)